

# 제2회 실리콘밸리 기업가정신 프로그램

By

Silicon Valley Entrepreneurship Center (SVEECC)

Date: Oct. 12 ~ Nov. 5

Demoday: Nov. 9

## 창업가정신(기업가정신) 프로그램 내용

이번 프로그램은 상반기 프로그램과 다르게 팀을 구성하여 실전 창업을 경험해볼수 있게 프로그램을 진행하려고합니다. 팀은 한국의 소프트웨어 전공학생들 혹은 소프트웨어 엔지니어들과 미국 실리콘밸리의 전문가들이 한팀이(3명/4명) 되어 진행되는 실리콘밸리 창업가정신(기업가정신) 프로그램입니다.

프로그램은 Doug Park 교수와, Rick Rasmussen 교수 그리고 4명의 전문 코치로 구성되어 진행되겠습니다.

전문 코치는 프러덕디자인코치, 소프트웨어기술코치, 마케팅코치, 피치코치 등이 팀을 멘토링해 주겠습니다.

1. 기간: 10.12 ~ 11.5 (1주\_2회\_1시간 30분 강의 1시간 워크 샷)
2. 시간: 8:00pm ~ 10:30pm
3. 데모데이: 11.9

# 프로그램 지원 방법

총 10개의 팀으로 구성되어 프로그램이 진행되며 20명의 지원자를 선발하게 되겠습니다. 지원자들은 Cover letter 와 Resume를 이메일로 보내 지원하실수 있습니다. Cover letter 에는 지원사유를 써서 보내주시면 되겠습니다. 그리고 프로그램에 선발되신 분들은 \$50의 \*Admission fee 를 내시면 등록이 완료 되겠습니다.

- 지원 날짜: Before 9월 21일
- 발표: 9월24일 전
- Admission fee: 10월1일 전까지 Payable to "SVEECC"
- 이메일: [sveecc08@gmail.com](mailto:sveecc08@gmail.com)

\*Scholarship available upon request with income stuffs.

# 프로그램 내용

Modules	Task	Key activities
Ideas and Opportunities	1. Silicon Valley Mindset & Culture	
	2. Problems and Team Formation	
	3. Finalize ideas	
	4. Lean startup & customer personas	
	5. Develop interview questions for customer discovery	Interview at least ten potential customers
	6. Debrief on customer discovery Experience	
Building a Business	1. Customer journey	Brainstorming and drawing a storyboard
	2. Paper prototype	
	3. Digital prototype	
	4. Landing page launch	
Marketing a Business	1. Marketing strategy	Channels to get 1000 sign-ups
	2. Solution Validation	Feedback and solutions
	3. Lean canvas & Business models	
	4. Marketing messages and campaign	Marketing campaign experiment card and sales funnel
Financing a Business	1. Financial plan	
	2. IP Protection	
	3. Funding strategy	Funding strategy template
	4. Finalize pitch	
Demoday	1. Deliver pitch to investors	

# Lecturer: Douglas Park



- Managing Partner - Park & Dibadj LLP
- Venture Partner - Tess Ventures
- Founding Partner, Designated Thought Leader and Legal Counsel - Crptonite
- Co-Founder and Managing Director - Western Gate Capital Partners
- University of Michigan Law School
- Stanford University Graduate School of Business
- Harvard University

# Lecturer: Rick Rasmussen



- Industry Fellow and Lecturer, College of Engineering University of California, Berkeley
- Adjunct Faculty, D'Amore-McKim School of Business, Northeastern University
- Head of Mentors, European Innovation Academy
- Managing Director, Concordia Ventures
- Fachhochschule Vorarlberg
- University of California, Berkeley, Haas School of Business

# Software Coach: Jaehee Song



- Visa-Staff Database Engineer
- CEO - Seattle Basecamp Inc
- Lead DBA/BI Developer Nowcom

# Design Coach: Hyejin Kim



Integration Artist on VALORANT - Riot Games

3D Artist - MZ



# Pitch Coach: Roy Terry



- Principal and Consultant - Words & Presence
- Pitch Mentor - TechCode Accelerator
- Chief Pitch Doctor - The Primal Pitch

# Marketing Coach: Sue Kim



Head of Corporate Communication & MarCom, Americas

VP of Corporate Marketing - Kilopass

Head of Global Marketing Communications - Marvell Semiconductor

Stanford University Graduate School of Business